

VACATURE: ACCOUNTMANAGER B2B

Suit Up is a dynamic, young and creative corporate fashion house founded in 2011 by Evert van Bergen & Roel Mangnus. Through their unconventional approach to corporate fashion, Suit Up is specialized in suiting up and creating corporate fashion concepts that make a lasting impact. Suit Up aspires to create fashionable yet comfortable apparel that your employees proudly wear even when they aren't at work.

Unlocking their full potential and converting them into full-fledged brand ambassadors. While taking your company's brand values, identity and dresscode to the next level, we also act when it comes to environmental sustainability. Syncing with and adding value to your brand.

That's why Suit Up is the coolest and cleanest corporate fashion house around. Suit Up. **Dresscode for company pride.**

Door ons team te versterken met een accountmanager kunnen we samen verder groeien. De focus in deze functie ligt bij relatiebeheer, vergroten van loyaliteit, tevredenheid en verhogen van omzet. Onze klanten zijn middelgrote organisaties waar bedrijfskleding een belangrijke rol heeft binnen de identiteit en merkbeleving. Jouw contactpersonen zijn marketing- en inkoopmanagers en directies van interessante bedrijven uit hele diverse branches.

In deze uitdagende functie ben je verantwoordelijk voor:

- Het onderhouden van je eigen klantenportefeuille.
- Het opstarten van nieuwe projecten na gunning.
- Het realiseren van persoonlijke omzet- en margedoelstellingen.
- Bedenken en opzetten up en cross sell acties in samenwerking met marketing.
- Meewerken aan interne verbeter projecten.

DE KANDIDAAT

We zijn opzoek een kandidaat met ervaring in consultative selling. Je bent een strategische gesprekspartner voor onze klanten en bent succesvol in het verkopen van hoogwaardige concepten en producten. Je weet de behoefte van de klant analytisch in kaart te brengen en vertaald deze door naar succesvolle proposities met duidelijke meerwaarde voor de klant. Naast je affiniteit met mode beschik je over:

- Minimaal 2 jaar commerciële ervaring in een B2B markt vereist
- Aantoonbare ervaringen in sales training
- Ervaring in de (bedrijfs)kledingbranche is een pre, maar geen vereiste
- Afgeronde commerciële hbo-opleiding
- Rijbewijs
- Uitstekende schriftelijke en mondelinge vaardigheden in Nederlands en Engels

ONS AANBOD

Suit Up bied je een informele, uitdagende en inspirerende bedrijfscultuur waar flexibiliteit, initiatief en pro-activiteit wordt gewaardeerd. Je krijgt veel verantwoordelijkheid en bent werkzaam in een snelgroeiende organisatie met enthousiaste collega's waarin je de mogelijkheid krijgt om jezelf te blijven ontwikkelen. Verder bieden we:

- Marktconform salaris met een aantrekkelijke bonusstructuur.
- Veel ruimte voor ondernemerschap en zelfontplooiing
- Leaseauto, Laptop, Telefoonvergoeding, Onkostenvergoeding, Pensioenregeling en 26 vakantiedagen
- Opleidings- en trainingsmogelijkheden en persoonlijke coaching

CONTACT

Als deze vacature je aanspreekt, stuur dan je CV en motivatiebrief naar info@suitupnow.nl onder vermelding van "ACCOUNTMANAGER"

Voor vragen over deze vacature kun je contact opnemen met Evert van Bergen, tel. 076-5328764.