

# SUIT UP

C O R P O R A T E  
F A S H I O N

## VACATURE: ACCOUNTMANAGER NEW BUSINESS FTE HUNTER CORPORATE FASHION/BEDRIJFSKLEDING

Aangenaam, wij zijn Suit Up, makers van originele corporate fashion. Wij zijn er om werkend Europa gelukkiger te maken. Dat doen we door mensen op de werkvloer goed te kleden. We Are Suit Up, for your happy crew

### DE VERANTWOORDELIJKHEDEN

We zijn op zoek naar een ervaren hunter die in staat is zelfstandig een portefeuille op te bouwen van premium brands en andere grote klanten. De focus in deze functie ligt op het verhogen van de new business omzet voortkomend uit custom made projectverkoop. Je werkgebied strekt zich over de gehele BeNeLux. Het is jouw verantwoordelijkheid de markt te bewerken, Suit Up te positioneren bij onze belangrijkste prospects en uiteindelijk onze omzet significant te verhogen door ieder jaar, meerdere nieuwe projecten te scoren. Daarnaast weet je precies wat je nodig hebt van marketing om nieuwe klanten te werven. Wanneer je een nieuw project hebt binnen gehaald stel je een projectplan op zodat je samen met Inside Sales en Inkoop, op gestructureerde wijze, de klant door fulfilment proces begeleid.

In deze uitdagende functie ben je verantwoordelijk voor:

- Het opbouwen en onderhouden van je eigen klantenportefeuille.
- Het bedenken van klantcollecties met ondersteuning van design & inkoop.
- Business development onder doelgroepen en markten die aansluiten op het portfolio van Suit Up.
- Het realiseren van persoonlijke omzet- en margedoelstellingen.
- Het begeleiden van nieuwe klanten van kennismaking tot uitlevering.
- Meewerken aan interne verbeter projecten.
- Marketing & Sales voeden met informatie uit de markt.

### DE KANDIDAAT

We zijn op zoek naar een kandidaat met ervaring in consultative selling. Je bent een strategische gesprekspartner voor onze klanten en bent succesvol in het verkopen van hoogwaardige concepten en producten. Je weet de behoefte van de klant analytisch in kaart te brengen en vertaalt deze door naar succesvolle proposities met duidelijke meerwaarde voor de klant. Naast je kennis in textiel beschik je over:

- Minimaal 2 jaar bewezen en succesvolle commerciële ervaring in een B2B markt
- Ervaring in custom made bedrijfskleding is een vereiste
- Afgeronde commerciële HBO opleiding
- Uitstekende schriftelijke en mondelinge vaardigheden in Nederlands en Engels
- Neemt verantwoordelijkheid voor verkoopresultaten
- Je bezit de volgende competenties; resultaatgericht, commercieel, stressbestendig, gedisciplineerd, zelfstandig, integer, overtuigingskracht



# SUITUP

C O R P O R A T E  
F A S H I O N

## ONS AANBOD

Suit Up bied je een informele, uitdagende en inspirerende bedrijfscultuur waar flexibiliteit, initiatief en pro-activiteit wordt gewaardeerd. Je bent werkzaam in een snel groeiende organisatie met enthousiaste collega's waarin je de mogelijkheid krijgt om jezelf te blijven ontwikkelen. Verder bieden we:

- Een goed vast salaris van circa 45k op jaarbasis
- Veel ruimte voor ondernemerschap en zelfontplooiing
- Lease auto, Laptop, Telefoon vergoeding, Onkostenvergoeding, Pensioenregeling en 26 vakantiedagen
- Opleidings- en trainingsmogelijkheden en persoonlijke coaching

## CONTACT

Als deze vacature je aanspreekt, stuur dan je CV en motivatiebrief naar [info@suitupnow.nl](mailto:info@suitupnow.nl) onder vermelding van "Accountmanager New Business".

Voor vragen over deze vacature kun je contact opnemen met Evert van Bergen, tel. 076-5328764.

